

## CNP Partners patrocina una jornada sobre las carencias del sistema de pensiones y las soluciones mediante herramientas de ahorro

En el evento, celebrado en la Cámara de Comercio Franco Española, se presentaron los planes de pensiones CNP Partners Morningstar y se realizaron simulaciones con las herramientas de la plataforma.

**Madrid, xx de noviembre de 2017.-** [CNP Partners](#), la compañía de seguros española filial de CNP Assurances, aseguradora líder en seguros personales en Francia, ha patrocinado un desayuno informativo celebrado en la Cámara Franco Española de Comercio e Industria (La Chambre) para analizar las carencias del sistema público de pensiones y ofrecer a los asistentes soluciones para constituir una pensión complementaria. La jornada ha contado con la asistencia de directivos y profesionales de empresas asociadas a la institución.

Carmina Arévalo, directora comercial del Canal Papiyón de CNP Partners, ha efectuado un repaso de los principales retos que afronta el sistema. Entre ellos destacan la sostenibilidad, suficiencia y claridad en la información que se debe transmitir a los ciudadanos. Arévalo ha puesto el foco en la proyección poblacional española, las estimaciones de evolución del número de pensionistas y de cotizantes y su impacto en el sistema de pensiones. En su discurso también ha analizado los factores de equidad intergeneracional y sostenibilidad.

Una vez examinado el contexto macroeconómico y sociodemográfico del sistema de previsión social español, Philippe Baus, director comercial del Canal Financiero de CNP Partners, ha analizado los instrumentos disponibles para complementar las pensiones públicas y conseguir los objetivos deseados en los ingresos del futuro.

En concreto, el directivo de CNP Partners ha analizado en detalle la nueva plataforma “CNP Partners en colaboración con Morningstar” creada por la aseguradora para la contratación online de planes de pensiones. Se trata de una herramienta sencilla e intuitiva que permite realizar todo el proceso de contratación online en pocos minutos y sin papeles.

A través de esta plataforma se realiza la contratación de los planes de pensiones “CNP Partners Morningstar”, tres planes de pensiones para distintos perfiles de riesgo que se caracterizan por ofrecer unas comisiones de las más bajas del mercado – que facilitan conseguir una rentabilidad óptima a largo plazo -, y una gran diversificación de activos – invierten principalmente en fondos indexados y ETFs –, facilitando el acceso a activos de inversión institucionales.

Los asistentes al desayuno han podido ver en directo cómo sería la contratación de un plan de pensiones CNP Partners Morningstar, así como realizar simulaciones con las distintas herramientas disponibles para ayudar a decidir el plan más óptimo para el cliente.

“Como compañía especialista en vida y pensiones contamos con una amplia gama de productos adaptados a las necesidades de cada perfil de cliente. Uno de nuestros objetivos es diseñar productos a largo plazo que solucionen de manera efectiva las necesidades del ahorrador de cara a complementar su jubilación, con la construcción de planes optimizados para cada uno de nuestros clientes”, ha declarado Baus.

Al final del encuentro, los participantes han debatido sobre cómo seleccionar el plan de pensiones que mejor se ajusta al cliente o cómo concretar un plan de acción para conseguir el objetivo de ingreso deseado en el momento del retiro.

### **Sobre CNP Partners**

*CNP Partners es la filial española del grupo CNP Assurances, aseguradora de vida número uno en Francia desde 1991, con 160 años de experiencia, presencia en 17 países de Europa y América Latina, y 35 millones de asegurados en todo el mundo con productos de riesgo y protección personal y 14 millones de clientes en ahorro y jubilación.*

*Llegó al mercado español en el año 2004 y, gracias a la experiencia internacional del grupo, distribuye sus propios productos, adaptándolos a sus clientes, sean particulares, empresas o patrimonios privados. Especializada en seguros personales, CNP Partners comercializa una amplia variedad de productos de vida-riesgo y vida-ahorro, así como de protección de pagos. Además, ofrece soluciones de previsión, entre las que se encuentran los planes de pensiones, con rentabilidades históricas muy satisfactorias.*

*CNP Partners está establecida en España y también opera en Italia, donde dispone de una sucursal desde 2014. La distribución de sus productos se realiza a través de entidades financieras, brokers, mediadores y *affinities*.*

### **Contacto de prensa de CNP Partners**

Salomé Mesa - [salome.mesa@cnppartners.eu](mailto:salome.mesa@cnppartners.eu) – T.- 917 934 185, M.- 636 031 433

Eva González – [eva.gonzalez@cnppartners.eu](mailto:eva.gonzalez@cnppartners.eu) – T.- 917 934 184

### **Contacto de agencia de prensa**

Círculo de Comunicación. T.- 917 374 005

Jorge Chamizo - [jchamizo@circulodecomunicacion.com](mailto:jchamizo@circulodecomunicacion.com) - M.- 696 830 834

Maribel Rodrigo - [mrodrigo@circulodecomunicacion.com](mailto:mrodrigo@circulodecomunicacion.com) – M.- 696 813 600